

HILFE, ES FUNKTIONIERT!

Ich war mir da nicht so sicher, als ich mich Ende Mai diesen Jahres bei der Gründungsveranstaltung des Chapters Dolomit in eine schier endlose Menschenschlange im Deutschen Museum in München einreihete. Was wollen denn all diese Menschen morgens um kurz vor sieben hier? Nur gemeinsam frühstücken? Oder steckt doch mehr dahinter? Nachdem ich gegen Acht ahnen konnte, um was es geht, wollte ich eigentlich nur dabei sein und die drei Mitbewerber, die ebenfalls anwesend waren, aus dem Rennen kegeln - was mir auch gelang - wenn auch äußerst knapp.

Und dann beginnt der "Alltag": Ungewohnt das Procedere, aber spannend, überraschend die Offenheit und Zwanglosigkeit, mit der wir untereinander kommunizieren, wie die "Alten" die "Neuen" aufnehmen, führen und immer wieder motivieren, erklären, leiten und helfen, wo immer sie können. Und langsam verstehe ich, wie und warum es funktioniert, auch aufgrund der Unterstützung unserer Exekutivdirektoren,

der anregenden und aufschlussreichen Trainings und der langsam einsetzenden "messbaren" Erfolge in Form ausgetauschter Empfehlungszettel.

Und dann kommt plötzlich der Tag, wo es anfangs, richtig Spaß zu machen, wo es nicht mehr die schweißtreibende "Tortur" ist, seine 60-Sekunden Präsentation über die Bühne zu bringen und sich bei der Empfehlungsrunde "irgendwas" aus den Fingern zu saugen. Und



auf einmal funktioniert es wie von selbst, Prozesse werden verinnerlicht, ich spreche Kunden, Kollegen und Lieferanten auf unser Netzwerk an, lade Besucher ein und motiviere Unentschlossene.

Und unser aller Bemühen trägt natürlich auch Früchte. Im Schnitt über 40 Empfehlungen und 6-8 Besucher pro Woche, teils stundenlange Vier-Augen-Gespräche und die rege Teilnahme an übergreifenden Veranstaltungen sprechen für sich.

Und es funktioniert wirklich, wir haben seit Juni einen richtig guten Umsatzzuwachs zu verzeichnen, und was noch wichtiger ist, wir haben Kunden erreicht und gewonnen, die wir ohne BNI nie erreicht hätten. Und es wird von Woche zu Woche mehr, mehr Spaß, mehr Engagement, mehr Kunden und mehr Umsatz. ♦

Ich freue mich auf jeden nächsten Dienstag und wer will, dem erkläre ich gern, warum.

Kontaktieren Sie Walter A. Wiczorek
 +49 (0) 89-99 100 810
www@plottergeist.de