

## Chapter „Saturn“ bahnt Geschäfte an Unternehmer-Netzwerk in Sindelfingen feiert ersten Geburtstag

**Sindelfingen (red) - Vor einen Jahr traten sich die Unternehmer aus dem Großraum Sindelfingen zum ersten Mal, jetzt feiert das Chapter „Saturn“ seinen ersten Geburtstag.**

Wenn sich dienststmorgens pünktlich um 7 Uhr die 35 Unternehmer im DEGI-Gebäude in Sindelfingen zum Frühstück treffen, sind die Augen mancher Teilnehmer oftmals noch klein, die Erwartungen aller aber groß. Denn morgens um sieben werden hier Geschäfte gemacht.

Die Unternehmergruppe „Chapter Saturn“ ist eine von elf Regionalgruppen, die sich im Rahmen von Business Network International (BNI) im Großraum Stuttgart organisiert hat. Das Treffen wird vom Chapter-Direktor moderiert, der die Agenda im Griff hat. Denn das Einzige, was hier keiner will, ist die knappe Zeit mit Gerede vertun. Um 8.30 Uhr ist das Treffen beendet und das Tagesgeschäft eines jeden Unternehmers kann beginnen.

Sinn der Treffen ist der Austausch von Geschäftsempfehlungen. Jeder Teilnehmer besitzt in seiner Branche Exklusivität. Alle haben die Möglichkeit, 60 Sekunden lang sich, ihre Firma und ihre Produkte oder Dienstleistungen vorzustellen. Dadurch sind alle

Mitglieder über die Aktivitäten der anderen stets informiert. Anschließend werden die Empfehlungen der vergangenen Woche ausgetauscht. „Die Zahlen sind durchaus beeindruckend“, heißt es in einer Pressemitteilung des Capters. Seit der Gründung des Chapters im Juli 2006 sei innerhalb der Gruppe ein Umsatz von knapp 800 000 Euro generiert worden.

Das Prinzip ist simpel: Jedes Mitglied der Gruppe ist sozusagen ein kostenloser Vertriebsmitarbeiter der eigenen Firma. Man hält die Augen und Ohren offen, ob nicht ein Bekannter, Geschäftspartner oder Kunde Bedarf an den Produkten oder Dienstleistungen eines Chapter-Mitglieds hat. Ist

**Einfache Formel: „Helf ich dir, hilfst du mir.“**

dies der Fall, kann das Chapter-Mitglied diesem empfohlen werden. Alle Empfehlungen werden grundsätzlich provisionsfrei vermittelt und dokumentiert. „Helf ich dir, hilfst du mir“ lautet die Formel.

Doch bei den Treffen kommt auch der Spaß nicht zu kurz. Vor und nach dem offiziellen Teil des Frühstücks ist genug Zeit vorhanden, um sich auszutauschen, sein persönliches Netzwerk zu pflegen

oder sich mit einem der Gäste zu unterhalten. „Offenes Networking“ wird dies genannt, „Viele Teilnehmer sind sich bereits freundschaftlich verbunden, denn gemeinsamen Herausforderungen und Erfolge schweißen natürlich so eine Gruppe auch zusammen“, heißt es in der Pressemitteilung. Regelmäßige kostenlose Fortbildungsangebote durch die Dachorganisation BNI schaffen einen zusätzlichen Mehrwert und gemeinsame Freizeitaktivitäten stärken den Zusammenhalt in der Gruppe.

Die Mitglieder bilden ein breites Spektrum an Branchen ab. So finden sich neben den Handwerkern wie Elektrikern, Dachdeckern und Schreibern auch Dienstleister wie Versicherungskaufleute, Fondsmanager, Rechtsanwälte oder Eventmanager. „Seit ich mit meiner Firma im Chapter vertreten bin, kann ich eine deutliche Umsatzsteigerung verzeichnen. Entscheidend ist aber nicht nur das generierte Geschäft, sondern es sind die neu gewonnen Kontakte zu Unternehmern, die ich sonst nie kennen gelernt hätte“, sagt Andreas Filip, amtierender Chapter-Direktor und Inhaber der Firma Holzwurm in Sindelfingen,

Nach einem Jahr Mitgliedschaft zieht der Mitgliederausschuss eine



**Ernsthafte Gespräche beim Frühstück: das Chapter „Saturn“**

positive Bilanz. „Das Wichtigste ist, alle Mitglieder gut kennen zu lernen, um ein vertrauensvolles Verhältnis zu allen aufzubauen“, so Michael Kunert, Inhaber der PR-Agentur Kunicom in Calw. „Jemanden aus dem Chapter seinen eigenen Geschäftskontakten weiter zu empfehlen, setzt voraus, dass ich mich auf dessen Leistung verlassen kann. Dazu muss ich diesen aber erst richtig kennen lernen. Das erste Jahr wird gesät, in den folgenden Jahren kann dann geerntet werden“, lautet das Fazit des Unternehmers.

Das Sindelfinger Chapter „Saturn“ hat sich für das zweite Jahr vorgenommen, die Mitgliederzahl auf 40 zu erhöhen und einen Umsatz von 1,5 Millionen Euro zu erzielen. Dazu lädt das Chapter alle interessierten Unternehmer aus der Region Sindelfingen/ Böblingen ein, ein Frühstück des Chapters zu besuchen und sich ein Bild von diesem engagierten Netzwerk zu machen. Interessierte Unternehmer können sich bei Michael Kunert unter der Telefonnummer 07051-925520 anmelden.